

Особенности национального разведения канадских сфинксов

автор Елена Чернова, эксперт-фелинолог

Для большинства заводчиков сам процесс разведения – увлекательное, захватывающее путешествие. Но время от времени появляются и те, кто занимается не столько разведением племенных животных, сколько размножением их на продажу. Толку от такого подхода не бывает, и желанные миллионные прибыли не сыплются с неба. Не отличаясь порядочностью и не заботясь о качестве котят, рожденных в таком «питомнике», эти люди очень быстро зарабатывают дурную славу, и вскоре их имена уходят в небытие. Такие горе-заводчики встречаются в любой системе. Они тормозят всеобщий процесс разведения, «засоряя» популяцию второсортными особями с ослабленным иммунитетом, генетическими дефектами и дисквалифицирующими пороками, являющимися наглядным примером инбредной депрессии, всегда сопровождающей подобного рода «разведение».

Чаще других страдают от таких «умельцев-разведенцев» дорогостоящие (так называемые коммерческие) породные группы, а порода кошек канадский сфинкс и по сей день остается одной из самых экзотических и дорогих в мире. Это и привлекает любителей «быстрой прибыли».

Каждому владельцу канадских сфинксов, регулярно дающему рекламу о продаже котят, до боли знаком стандартный диалог (ответы заводчика угадываются):

- Сколько стоят котята?
- Вот это да!
- А сколько котят бывает в помете?
- Ага!
- А сколько раз в год кошка приносит котят?
- Ясно!

И на другом конце телефонного провода у абонента уже «защелкали баксы перед глазами».

Причем практически никто из такого рода людей не собирается покупать животное за те деньги, за которые впоследствии мечтает продавать котят. Речь, как правило, идет о минимальных суммах, а чаще о том, чтобы заводчик купился на рассказ о «кристальной честности и порядочности» клиента и отдал животное «под котят». (О, это сладкое слово «аренда»! Наше российское ноу-хау применительно к животным, как, впрочем, и продаже одного и того же животного как с документами, так и без них. Попробуйте-ка, к примеру, в Америке, в питомнике «RinKurl» у Лизы Бресслер попросить кошечку в аренду или купить долларов за 500, а остальное – «котятами»?!..)

К сожалению, для России такая форма оплаты стала уже традицией, и, если вы на это идете, то будьте готовы и ко всем издержкам таких отношений. Котят вы, скорее всего, никогда не получите. И тогда вам придется либо принимать радикальные меры, либо махнуть на все рукой. При этом ваш «честный и порядочный» заполнит еще одну нишу на «птичьем рынке» с «халявными, несанкционированными» (а может даже и зарегистрированными на липовых родителей – есть клубы, которые оказывают и такие услуги) потомками. Наш, импортированный из Франции в середине 90-х, кот Mad-Max du Bois de Grace уже несколько лет жил в Оренбурге, а в Москве чудесным образом от него продолжали «рождаться» котята..., – не говоря уже о пометах от давно кастрированных, стерилизованных, а иной раз и почивших животных.

Век таких «барыг-разведенцев» не долог. Они не выдерживают конкуренции с заводчиками-профессионалами. Тем не менее, данное явление косвенно затрагивает общий процесс разведения, оказывает на него (хотя и ограниченно) негативное влияние. В генетическом пуле породы появляется достаточно большое количество высокоинбредных, генетически нестабильных единиц, исключить которые полностью из процесса общего разведения не удастся никогда. А появление таких "Гомо-Барыгус" на поле единого процесса разведения в определенной степени служит антирекламой самой породы, дискредитируя ее в глазах покупателя – возможно, потенциально серьезного заводчика, – и подрывает авторитет племенного российского разведения на международной арене.

Статья из журнала "Кошки-info" июль-август 2007